

Inhaltsverzeichnis

Geleitwort	5
1. Einleitung	11
2. Einführung in das Aktive Asset Management.....	13
2.1. Inhaltsbeschreibung.....	13
2.2. Die Asset-Positionen des Net Working Capitals.....	15
2.3. Bedeutung des Aktiven Asset Managements	16
2.4. Zielsetzung	18
3. Aktives Asset Management als bedeutender Teil des unternehmerischen Wirkens.....	20
3.1. Auswirkungen des Aktiven Asset Managements auf verschiedene Unternehmenssteuergrößen	20
3.1.1. Geschäftswert und Geschäftswertbeitrag (GWB®)	20
3.1.2. Vom Net Working Capital zum EBIT-Vermögen	22
3.1.3. Cashflow (Geldsaldo) und Liquidität	23
3.2. Gesetzliche und faktische Regelungen	24
3.2.1. Internes Kontrollsysteem (IKS) – Anforderungen	24
3.2.2. Das Sarbanes-Oxley-Gesetz und seine Anforderungen.....	25
3.2.3. Corporate Governance Kodex	26
3.2.4. Basel II-Abkommen.....	27
3.3. Die Prozesse des Aktiven Asset Managements.....	27
4. Maßnahmen zur Steuerung der Assets	29
4.1. Vorgangsweise zu einer wirksamen Beeinflussung der Assets.....	29
4.2. Eingangsvoraussetzungen für ein Asset-Management-Projekt.....	30
4.2.1. Management Attention.....	30
4.2.2. Ein verantwortlicher Asset Manager	31
4.2.2.1. Verantwortung	31
4.2.2.2. Kompetenzen.....	32
4.2.2.3. Organisatorische Eingliederung	33
4.2.2.4. Vergütungsregelung	33
4.2.3. Self Assessment	35
4.2.4 Bereitstellung von Budgets und Ressourcen sowie Erstellung eines Terminplans	38
4.2.5. Einbindung der gesamten Organisation.....	43
4.2.5.1. Übersicht.....	43
4.2.5.2. Das Projektteam – Dezentrale Asset Captains sowie Geschäftsgebietsverantwortliche und Spezialisten	44
4.2.5.3. Schulung der Mitarbeiter.....	45
4.2.5.4. Incentive-Regelung.....	46

8 · Inhaltsverzeichnis

4.2.6. Kommunikation	47
4.2.6.1. Kommunikation 1: Involvierung des Managements...	47
4.2.6.2. Kommunikation 2: Information an alle Mitarbeiter....	48
4.2.6.3. Kommunikation 3: Quick-wins und laufende Erfolge kommunizieren.....	50
4.2.6.4. Kommunikation 4: Balanced Scorecard.....	51
4.3. Maßnahmen zur Reduktion von Forderungen	52
4.3.1. Definition und Inhalt.....	52
4.3.2. Grunddatenanalyse.....	54
4.3.2.1. Analyse der Außenstandstage (Days of Sales Outstanding)	54
4.3.2.2. Forderungsausfälle in Prozent vom Umsatz	57
4.3.2.3. Analyse der überfälligen Forderungen.....	57
4.3.3. Prozessanalyse	58
4.3.4. Festlegung von Zielen.....	60
4.3.5. Adaption der Allgemeinen Geschäftsbedingungen	62
4.3.6. Einflussnahme über Fachverbände	63
4.3.7. Vertragsmanagement.....	64
4.3.8. Abnahme/Übernahme	66
4.3.9. Schulung des Vertriebs.....	67
4.3.10. Kreditmanagement – Credit Policy	69
4.3.11. Kooperation mit Leasing-Instituten.....	72
4.3.12. Das Treuhandmodell	75
4.3.13. Arbeitsgemeinschaften.....	77
4.3.14. Forderungsverkauf – Factoring.....	78
4.3.15. Operatives Prozess-Monitoring	80
4.3.16. Der Forderungsanalyzer – ein wirksames Monitoring Tool.....	83
4.3.17. Das Overdue Management	87
4.3.17.1. Die Milestones des Overdue-Prozesses	87
4.3.17.2. Die Aging-Liste	87
4.3.17.3. Das Query Handling.....	89
4.3.17.4. Start der Inbetriebnahme mit Zahlung	90
4.3.17.5. Das Beschwerdemanagement.....	90
4.3.17.6. Der Mahnprozess.....	92
4.3.18. Einzugsermächtigungen.....	94
4.3.19. Verbesserungspotentiale in der Debitorenbuchhaltung	95
4.3.20. Chancen im Auftragsabwicklungsprozess	96
4.3.21. Inkasso durch Fremdunternehmen.....	98
4.3.22. Internes und externes Benchmarking	99
4.3.22.1. Wettbewerbe und deren Prämierung	101
4.3.22.2. Verbesserungsvorschläge zum Forderungs- management.....	103
4.3.23. Optimierungsansätze im Forderungsmanagement.....	104

4.4. Maßnahmen zur Reduktion von Beständen	105
4.4.1. Begriffe und Inhalt.....	105
4.4.2. Grunddatenanalyse.....	106
4.4.2.1. Umschlagshäufigkeit des Lagers.....	107
4.4.2.2. Reichweite	107
4.4.2.3. Gebundenes Vermögen in Prozent vom Auftragsbestand.....	108
4.4.3. Prozessanalyse	108
4.4.4. Festlegung von Zielen.....	110
4.4.5. Lager-Outsourcing	111
4.4.6. Betreibermodelle.....	112
4.4.7. Konsignationslager	114
4.4.8. Auslagerung in Lieferanten-Demopools.....	115
4.4.9. Verantwortung des Einkaufs	116
4.4.9.1. Strategischer Einkauf	116
4.4.9.2. Lieferantenmanagement	117
4.4.9.3. Wareneingangskontrollen	118
4.4.9.4. Techniker-Nachtversorgung	118
4.4.10. Produkt- und Leistungsqualität.....	119
4.4.11. Servicelager.....	120
4.4.11.1. Lagerbedingungen	120
4.4.11.2. Verantwortlichkeiten.....	121
4.4.11.3. Aktives Bestandsmanagement.....	121
4.4.11.4. Der Verwurfsprozess	123
4.4.11.5. Optimierung bei Berichterstattung und Fakturierung im Service.....	123
4.4.12. Just-in-time-Lieferungen.....	124
4.4.13. Beständemanagement über ABC-Analyse und XYZ-Analyse...	124
4.4.14. Sicherheitsbestände.....	125
4.4.15. Optimierung der Durchlaufzeiten	126
4.4.16. Disposition vor dem Geschäftsjahreswechsel	127
4.4.17. Monatliches Projekt-Reporting/Monitoring	128
4.4.18. Cross-functional-Teams	128
4.4.19. Schulung von Vertrieb, Projektmanagern und Abwicklung	129
4.4.20. Internes Benchmarking	130
4.4.21. Optimierungsansätze.....	131
4.5. Maßnahmen zur Beeinflussung von „Erhaltenen Anzahlungen“	132
4.5.1. Definition und Inhalt.....	132
4.5.2. Grunddatenanalyse.....	133
4.5.2.1. Erhaltene Anzahlungen in Prozent der Bestände	133
4.5.3. Prozessanalyse	133
4.5.4. Festlegung von Zielen.....	134
4.5.5. Prämierung des Einholens von Anzahlungen	135

10 • Inhaltsverzeichnis

4.5.6. Probetrieb gegen Anzahlung	136
4.5.7. Projektstart mit Anzahlungseingang	136
4.5.8. Internes Benchmarking	137
4.5.9. Optimierungsansätze	138
4.6. Maßnahmen zur Beeinflussung von Verbindlichkeiten	138
4.6.1. Definition und Inhalt	138
4.6.2. Grunddatenanalyse	139
4.6.2.1. Kreditorenlafzeit (Days Payables Outstanding)	139
4.6.3. Prozessanalyse	139
4.6.4. Festlegung von Zielen	140
4.6.5. Der Verbindlichkeiten-Manager	141
4.6.6. Zahlungslauf-Optimierung	141
4.6.7. Korrekte Zuordnung zur Division/dem Geschäftsgebiet	142
4.6.8. Eingangsrechnungsprüfung	142
4.6.9. Der optimale Zahlungszeitpunkt	143
4.6.10. Konditionenabgleich mit „Lieferanten-Kunden“	144
4.6.11. Internes Benchmarking	145
4.6.12. Optimierungsansätze	146
5. Performance-Controlling zum Asset Management	147
5.1. Anforderungen und Inhalt	147
5.2. Performance-Controlling der Maßnahmen	147
5.2.1. Die Härtegrad-Systematik	148
5.2.2. Controlling und Reporting der Umsetzung	149
5.2.3. Häufigkeit der Berichterstattung	151
5.3. Integration des Asset-Management-Controllings in das Management-Cockpit	152
6. Schlussfolgerungen	155
7. Abbildungsverzeichnis	157
8. Literaturverzeichnis	159
9. Stichwortverzeichnis	161