## Inhaltsübersicht

Vo	rwort		V
Αι	itoren	verzeichnis	VII
In	naltsve	erzeichnis	XIX
Αŀ	bildu	ngsverzeichnis	XXXV
Αŀ	kürzu	ingsverzeichnis	XXXIX
		verzeichnis	XLV
1.	Clair	n-Management – Grundlagen	1
	1.1.	Zielsetzung des Buches	5
	1.2.	Philosophie des Claim-Managements	6
	1.3.	Begriffsdefinitionen	9
	1.4.	Schritte zur Behandlung einer MKF	10
	1.5.	Organisatorische Umsetzung des Claim-Managements	14
2.	Die A	Ausschreibungs- und Angebotsphase	21
	2.1.	Arten von Bauverträgen	25
	2.2.	Vorvertragliche Pflichten	51
	2.3.	Spezifizierung des Bau-Soll	73
	2.4.	Besonderheiten bei der Vergabe durch öffentliche AG	99
	2.5.	Professionelles Projektmanagement als Pflicht des Bauherrn	188
3.	Die A	Ausführungsphase	222
	3.1.	Die Risikoverteilung beim Bauprojekt	227
	3.2.	Koordination	266
	3.3.	Die Prüf- und Warnpflicht des AN	280
	3.4.	Leistungsabweichungen	292
	3.5.	Dokumentation des Bau-Ist	321
	3.6.	Rechtliche Grundlagen von Mehrkostenforderungen	349
	3.7.	Anmeldung von Mehrkostenforderungen – Warn- und	
	2.0	Hinweispflichten	429
	3.8.	Ermittlung der MKF der Höhe nach	441
	3.9.	Prüfung und Abwicklung von MKF	597
	3.10.	Verzug	612
	3.11.	Rücktritt vom Vertrag	617

## Inhaltsübersicht

	3.13.	PönaleÜbernahme	625 635 645
		Insolvenzrecht für Baupraktiker	0 10
4.	Proje	ektschluss	674
		Gewährleistung	675
		Bankgarantien	681
		Streitbeilegungsverfahren	688
St	ichwo	rtverzeichnis	709

## **Inhaltsverzeichnis**

Vorwort					
Αι	ıtoren	verzeich	nnis	VII	
In	haltsü	bersicht		XVII	
Ał	bildu	ngsverze	eichnis	XXXV	
			eichnis	XXXIX	
		-	nnis	XLV	
1.			gement – Grundlagen	1	
	1.1.		zung des Buches	5	
	1.2.		ophie des Claim-Managements	6	
	1.3.		sdefinitionen	9	
	1.4.	Schritt	e zur Behandlung einer MKF	10	
		1.4.1.	Schritt 1 – Identifikation von Abweichungen	10	
		1.4.2.	Schritt 2 – Analyse der Ursachen der		
			Abweichungen	11	
		1.4.3.	Schritt 3 – Zuordnung der Abweichungen zu den		
			Sphären des AG und des AN	11	
		1.4.4.	Schritt 4 – Folgen der Abweichung	12	
		1.4.5.	Schritt 5 – Anmeldung dem Grunde nach	12	
		1.4.6.	Schritt 6 – Ermittlung der Höhe nach – Mehrkosten	13	
		1.4.7.	Schritt 7 – Ermittlung der Höhe nach – Mehrzeit	13	
		1.4.8.	Schritt 8 – Übergabe der MKF	13	
		1.4.9.	Schritt 9 – Prüfung der MKF durch den AG	13	
		1.4.10.		14	
	1.5.	Organi	isatorische Umsetzung des Claim-Managements	14	
		1.5.1.	Claim-Management durch Vor-Ort-Vertreter des AN		
			und AG	15	
		1.5.2.	Claim-Management durch eigene Stabsstellen	16	
		1.5.3.	Die Einbindung externer Experten	17	
2.	Die /	Ausschr	eibungs- und Angebotsphase	21	
	2.1.		von Bauverträgen	25	
	۷.1.	2.1.1.	· ·	25	
		2.1.1.	Einleitung	25 27	
		۷.1.۷.	Kostenvoranschlag	27	

		2.1.2.1.	Definition und Merkmale eines Kosten-	
			voranschlages	27
		2.1.2.2.	Arten von Kostenvoranschlägen	27
	2.1.3.	Einheits	preisvertrag	31
		2.1.3.1.	Allgemeines zum Einheitspreisvertrag	31
		2.1.3.2.	Änderung des Einheitspreises	33
	2.1.4.		lpreisvertrag	37
		2.1.4.1.	Allgemeines zum Pauschalpreisvertrag	37
		2.1.4.2.		
			Risikoverteilung	39
		2.1.4.3.	Änderungen des Pauschalpreises	42
	2.1.5.	Regiepro	eisvertrag	44
		2.1.5.1.	Allgemeines zum Regiepreisvertrag	44
		2.1.5.2.	Arten des Regiepreisvertrages	45
		2.1.5.3.	Voraussetzungen für die Beauftragung von	
			Regieleistungen	47
		2.1.5.4.	Zulässigkeit der Beauftragung von Regie-	
			leistungen trotz entsprechender Leistungs-	
			positionen	48
		2.1.5.5.	Die Beweislast bei der Durchsetzung von	
			Regieleistungen	48
		2.1.5.6.	Nachtrag versus Regie	48
	2.1.6.	Zusamn	nenfassung Bauvertragsarten	49
2.2.	Vorver		Pflichten	51
	2.2.1.		vertragliche Schuldverhältnis im	
			einen	51
		2.2.1.1.	Beginn des vorvertraglichen Schuld-	
			verhältnisses	51
		2.2.1.2.	Aufklärungs- und Hinweispflichten	51
	2.2.2.	Vorvert	ragliche Pflichten des AG	52
		2.2.2.1.	Allgemeines	52
		2.2.2.2.	Verantwortung für die Gestaltung der	
			Ausschreibungsunterlagen liegt beim AG	53
		2.2.2.3.	Formulierungsdominanz des AG	54
		2.2.2.4.	Verletzung vorvertraglicher Pflichten	
			durch den AG	55
		2.2.2.5.	Anspruch des übergangenen Bestbieters	55
		2.2.2.6.	Fazit – vorvertragliche Pflichten des AG	56
	2.2.3.	Vorvert	ragliche Pflichten des AN	56
		2.2.3.1.	Vorvertragliche Prüf- und Warnpflichten?	56
		2.2.3.2.	Vorvertragliche Warnpflichten der AN	57
		2.2.3.3.	Vorvertragliche Prüfpflichten des AN	58
		2.2.3.4.	Die Pflichten des Kalkulanten	62

		2.2.3.5.	Maßgebliche Unterlagen zur Ermittlung des	
			Leistungsumfangs – das Leistungs-	
			verzeichnis	
		2.2.3.6.	Rechtsfolgen bei vorvertraglicher Pflicht- verletzung	
		2.2.3.7.	Anforderungen aus dem Vergaberecht	
		2.2.3.8.	Fazit – Vorvertragliche Pflichten des AN	
2.3.	Spozifi		es Bau-Soll	
2.5.	2.3.1.		l-Definition	
	2.3.1.	2.3.1.1.		
			Der Begriff des Bau-Soll Bau-Soll und Kalkulation	
		2.3.1.2.		
		2.3.1.3.	Das unvollständige oder fehlerhafte Bau-Soll	
		2.3.1.4.	Das undeutliche oder mehrdeutige	
			Bau-Soll	
		2.3.1.5.	Das Bau-Soll als Grundlage des Vertrages	
			und des Claim-Managements	
	2.3.2.	Spezifiz	ierung des Bau-Soll im Rahmen der Angebots-	
			ion	
		2.3.2.1.	Marktpreis und Selbstkosten	
		2.3.2.2.	Problemdefinition und Lösungswege	
		2.3.2.3.	~ ·	
2.4.	Beson	derheiten	bei der Vergabe durch öffentliche AG	
	2.4.1.		geberbegriff – Einrichtungen öffentlichen	
	_,_,			
	2.4.2.		ıng der Ausschreibung	
	_,_,		Vergleichbarkeit der Angebote	
			Kalkulierbarkeit der Angebote	
			Preise müssen ohne umfangreiche Vor-	
			arbeiten ermittelt werden können	
		2.4.2.4.	Inhalt der Ausschreibungsunterlagen	
		1.2. 1.	(§ 79 BVergG 2006)	
	2.4.3.	Zulässin	keit von Alternativ- und Abänderungs-	
	2.1.5.		en	
		2.4.3.1.		
		2.4.3.1.	Abänderungsangebot	
	2.4.4.		er Leistungsbeschreibung	
	۷ <b>.4.4.</b>	2.4.4.1.	Konstruktive vs funktionale Ausschreibung	
		2.4.4.1.		
			Erstellung eines Leistungsverzeichnisses	
		2.4.4.3.	- · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
		2 4 4 4	beschreibungen	
		2.4.4.4.	Anforderungen aus den ÖNORMEN B 2110/	
		2445	B 2118 und dem Zivilrecht	
		1445	Anschnitt 4 der UNUKWIK / LIU/K / LIX	

2.4.5.	Das Ang	gebot	118
	2.4.5.1.	Formvorschriften für ein Angebot	118
	2.4.5.2.	Notwendiger Inhalt eines Angebotes	119
	2.4.5.3.	Exkurs: Kosten von und Vergütung für	
		Ausschreibungsunterlagen	120
2.4.6.	Bieterfra	igen	121
	2.4.6.1.	Allgemeines	121
	2.4.6.2.	Wie werden Bieterfragen richtig gestellt?	122
	2.4.6.3.	Beispiele für Bieterfragen	122
	2.4.6.4.	Wie reagieren AG richtig auf Bieterfragen?	124
	2.4.6.5.	Fazit	124
2.4.7.		söffnung	124
2.1./.	2.4.7.1.	Eingang der Angebote	124
	2.4.7.1.	Entgegennahme von Angeboten und weitere	124
	2.1./.2.	Vorgehensweise	125
	2.4.7.3.	Öffnung der Angebote	125
	2.4.7.4.	Zwingend durchzuführendes Prozedere	126
	2.4.7.5.	Fehler bei der Angebotsöffnung	120
2.4.8.		und Eignungsnachweissystem	128
2.4.0.	2.4.8.1.	Eignungsnachweis durch einen Unter-	120
	2.4.0.1.	nehmer	131
	2.4.8.2.		131
		Nachweis der Befugnis	131
	2.4.8.3.	Eignungsnachweis durch mehrere Unternehmer	127
	2 4 9 4		137
2.4.9.	2.4.8.4.	Fazit	140
2.4.9.		cken	141
	2.4.9.1.	Gesetzliche Grundlagen	141
	2.4.9.2.	Ausführungen zu Bieterlücken in	1.40
	2 4 0 2	ÖNORMEN	142
	2.4.9.3.	Bieterlücke mit Leitprodukt (= unechte	1.10
	2 4 2 4	Bieterlücke)	142
	2.4.9.4.	Bieterlücke ohne Leitprodukt (= echte	
		Bieterlücke)	144
	2.4.9.5.	Auszug aus der Judikatur zum Thema	
		Bieterlücke	145
	2.4.9.6.	Fazit Bieterlücken	147
2.4.10.		emessene Preis und die vertiefte Angebots-	
			148
		Gesetzliche Grundlagen	148
		Definition des angemessenen Preises	151
	2.4.10.3.	Exkurs: Baubetriebswirtschaftliche Ansätze	
		zum Thema angemessener Preis	152
	2.4.10.4.	Angemessener versus spekulativer Preis	153
	2.4.10.5.	Angebotsprüfung	155

	2.4.11.	Rechtssc	hutz – Vergabekontrolle	164
		2.4.11.1.	Organisation und Verfahren	164
		2.4.11.2.	Nachprüfungsverfahren	165
			Feststellungsverfahren	168
			Pauschalgebühren	170
	2.4.12.		fung von Ausschreibungsbedingungen	172
	2.4.13.		r zu häufigsten Ausscheidensgründen	174
			Der Ausschreibung widersprechende	
			Angebote	174
		2.4.13.2.	Fehlerhafte und unvollständige Angebote	175
			Nicht rechtzeitige Aufklärung	176
	2.4.14.		rechtliche Zulässigkeit von Vertragsände-	
			nach Abschluss des Vergabeverfahrens	177
			Einleitung	177
			Rechtsprechung zu Vertragsänderungen	178
			ÖNORM B 2110 und Vertragsänderungen	182
			Verhältnis ÖNORM B 2110 –	
			BVergG 2006	183
		2.4.14.5.	Nichtigkeit von Vertragspunkten/des	
			Vertrags	187
		2.4.14.6.	Fazit	188
2.5.	Profess	ionelles P	rojektmanagement als Pflicht des Bauherrn	188
	2.5.1.		ing des Projektmanagements	188
	2.5.2.		gen des Projektmanagements	190
	2.5.3.		unkte des Projektmanagements	193
		2.5.3.1.	Klare Projektziele und Projektstruktur	193
		2.5.3.2.	Eindeutige Organisation, Aufgabenver-	
			teilung und Schnittstellendefinition	195
		2.5.3.3.	Gut abgestimmtes Informationsmanage-	
			ment	196
		2.5.3.4.	Effektives Berichts- und Besprechungs-	
			wesen	197
		2.5.3.5.	Planungsmanagement inkl Definition des	
			Planungsprozesses	198
		2.5.3.6.	Änderungs- und Entscheidungs-	
			management	199
		2.5.3.7.	Professionelle Abwicklung von Vertrags-	
			abweichungen	201
		2.5.3.8.	Terminmanagement inkl vertraglich klar	
			geregeltem Bau-Soll	201
		2.5.3.9.	Umfassendes und aktives Kosten-	
			management	203
		2.5.3.10.	Aktives Risiko- und Chancenmanagement	204

		2.5.3.11.	Zusammenfassung in einem PM-System inkl Projekthandbuch	206
		25312	Fazit – Bedeutung des PM	208
	2.5.4		planung	208
	2.3.4.	2.5.4.1.	Grundlagen und Definitionen	209
		2.5.4.1.	Arten von Terminplänen	210
		2.5.4.3.	Darstellungsmöglichkeiten von	210
		2.3.4.3.	Terminplänen	212
		2.5.4.4.	Definition der Umstände der Leistungser-	212
		2.5.1.1.	bringung im Terminplan	214
		2.5.4.5.	Terminliche Vorgaben in der Aus-	211
		2.3.1.3.	schreibung durch den AG	215
		2.5.4.6.	Vertragliche Relevanz von Terminplänen	217
		2.3.1.0.	vertraghene relevanz von Terminplanen	217
3.	Die Ausfül	nrungspha	se	222
	3.1. Die F	Risikovertei	lung beim Bauprojekt	227
	3.1.1.		koverteilung beim Bauwerkvertrag –	
		Sphären	theorie	227
		3.1.1.1.	Der Risikobegriff beim Bauwerkvertrag	227
		3.1.1.2.	Risikoverteilungsnormen §§ 1168, 1168a	
			ABGB - Sphärentheorie	228
		3.1.1.3.	Die Sphäre des AG	230
		3.1.1.4.	Die neutrale Sphäre	234
		3.1.1.5.	Die Sphäre des AN	235
		3.1.1.6.	Generalklausel	239
	3.1.2.	. Die Übe	rwälzbarkeit von Risiken	239
		3.1.2.1.	Allgemeines	239
		3.1.2.2.	Geltungskontrolle	240
		3.1.2.3.	Inhaltskontrolle	241
		3.1.2.4.	Gröbliche Benachteiligung	242
		3.1.2.5.	Unkalkulierbare Risiken	243
		3.1.2.6.	Die Grenzen der vertraglichen Abweichung	
			von der gesetzlichen Bestimmung des	
			§ 1168 ABGB	244
		3.1.2.7.	Die Judikatur zur Sittenwidrigkeit von Bau-	
			vertragsbestimmungen	245
		3.1.2.8.	Ausblick auf die Variantenreichheit der	
			deutschen Judikatur zur Sittenwidrigkeit	2.1
		2122	von Bauvertragsbestimmungen	247
		3.1.2.9.	Blick in die österreichische Zukunft	248
	3.1.3.	• •	e Risiken beim Bauwerkvertrag	249
		3.1.3.1.	Vollständigkeitsrisiko	249

		3.1.3.2. Mengenrisiko	25
		3.1.3.3. Unerwartete Preiserhöhungen	25
		3.1.3.4. Schlechtwetter und andere Naturereignisse	25
		3.1.3.5. Baugrundrisiko	2
		3.1.3.6. Risiko der eingesetzten Ressourcen	26
		3.1.3.7. Gesetzesänderungen und Behördenrisiko	20
		3.1.3.8. Fazit	26
	3.1.4.	Sicherstellung nach § 1170b ABGB	26
	0.1.1.	3.1.4.1. Sicherstellung gemäß § 1170b ABGB	26
		3.1.4.2. Aufforderung zur Legung und Beibringung	
		der Sicherstellung	26
		3.1.4.3. (Rechtsmissbräuchliche) Inanspruchnahme	
		der Sicherstellung	26
		3.1.4.4. Sicherstellung gemäß ÖNORM B 2110	26
3.2.	Koordi	nation	26
	3.2.1.	Begriff Koordination	26
	3.2.2.	Die Koordinationspflicht des AG	26
	3.2.3.	Rechtsfolgen für den AG bei nicht ausreichender	
		Koordination	20
	3.2.4.	Koordination gemäß Bauarbeitenkoordinations-	
		gesetz	20
	3.2.5.	Projektmanagement	2
	3.2.6.	Übersicht Projektbeteiligte	27
	3.2.7.	Aufgaben der Projektleitung (PL)	2
	3.2.8.	Aufgaben der Projektsteuerung (PS)	2
	3.2.9.	Aufgaben der Örtlichen Bauaufsicht (ÖBA)	2
	3.2.10.	Aufgaben des Generalplaners (GP)	2
	3.2.11.	Haftung des Koordinators und der ÖBA gegenüber	
		dem Bauherrn	2
	3.2.12.	Die Verantwortung des Generalunternehmers (GU)	2
	3.2.13.	· ·	
		Schulterschluss"	2
3.3.	Die Pri	if- und Warnpflicht des AN	2
	3.3.1.	Allgemeines	2
	3.3.2.	Gegenstand der Prüf- und Warnpflicht	2
	3.3.3.	Die Prüfpflicht	2
	3.3.4.	Die Warnpflicht	2
	3.3.5.	Der Verbesserungsvorschlag	2
	3.3.6.	Die Rechtsfolgen	2
	3.3.7.	Fazit Prüf- und Warnpflicht	2
3.4.	Leistun	ngsabweichungen	2
	3.4.1.	Definition Leistungsabweichung	2
	3.4.2.	Das Ursache-Folge-Auswirkungs-Prinzip	2

		3.4.2.1.	Schritt 1: Analyse der Ursachen	295
		3.4.2.2.	Schritt 2: Analyse und Darstellung der aus	
			den Ursachen ableitbaren Folgen	295
		3.4.2.3.	Schritt 3A: Ermittlung der Auswirkungen	
			auf Kosten	295
		3.4.2.4.	Schritt 3B: Ermittlung der Auswirkungen	
			auf die Bauzeit	296
	3.4.3.	Ursacher	n möglicher Leistungsstörungen	296
		3.4.3.1.	Fehlende Vorleistungen des AG (zB Über-	
			gabe Vorgewerke)	297
		3.4.3.2.	Pläne und Planlieferung	297
		3.4.3.3.	Fehlende Entscheidungen/Freigaben des	
			Bauherrn	299
		3.4.3.4.	Geänderte Bodenverhältnisse	300
		3.4.3.5.	Verzögerte Auftragserteilung/Bestellung	301
		3.4.3.6.	Außergewöhnliche Witterungsverhältnisse	301
		3.4.3.7.	Leistungsänderungen	302
		3.4.3.8.	Entfall von Leistungen	303
	3.4.4.	Gegense	itige Abhängigkeiten von Ursachen	303
		3.4.4.1.	Abhängigkeit von Kosten und Terminen	304
		3.4.4.2.	Fallbeispiel gleichzeitiger Verzug im	
			Tunnelbau	305
	3.4.5.	Leistung	sabweichungen im TGA-Bereich	311
		3.4.5.1.	Besonderheiten von TGA-Leistungen	311
		3.4.5.2.	Schnittstellenproblematik	314
		3.4.5.3.	Problematik der fehlenden Vorleistungen	317
		3.4.5.4.	Ursachen für Leistungsabweichungen im	
			TGA-Bereich	318
		3.4.5.5.	Zusammenfassung der Besonderheiten	
			TGA	320
3.5.	Dokum		des Bau-Ist	321
	3.5.1.		riff der Dokumentation	321
	3.5.2.		er Dokumentation	322
	3.5.3.		des AN (Was – Wann – Wie)	323
	3.5.4.		ungspflichten des AG	327
	3.5.5.	Dokume	entationstools	328
		3.5.5.1.	Mindest-Projektdokumentation	329
		3.5.5.2.	Beispiele für AG-Information	333
	3.5.6.		ermittlung	338
	3.5.7.		kumentation von IST-Lohnstunden	339
		3.5.7.1.	Definition BAS-Schlüssel	340
		3.5.7.2.	Erfassung von BAS-Stunden auf Baustellen	344

		3.5.7.3.	Anwendung des BAS für den Nachweis von	
			Leistungsstörungen mit Hilfe des Referenz-	
			streckenmodells	
		3.5.7.4.	Auswertung und Analyse der BAS-Stunden	
	3.5.8.	Empfehl	ung Dokumentation	
3.6.	Rechtli	che Grun	dlagen von Mehrkostenforderungen	
	3.6.1.	Übersich	t über die einzelnen Anspruchsgrundlagen	
	3.6.2.	Das Leis	tungsänderungsrecht des AG	
		3.6.2.1.	Das Leistungsänderungsrecht nach ABGB	
		3.6.2.2.	Das einseitige Leistungsänderungsrecht des	
		2622	AG nach der ÖNORM B 2110	
		3.6.2.3.	Anordnungen des AG im Zusammenhang	
	262	Ctömina	mit der Bauzeit	
	3.6.3. 3.6.4.	_	en der Leistungserbringung	
	3.0.4.	3.6.4.1.	Definition	
		3.6.4.1. 3.6.4.2.	Irrtumsarten	
		3.6.4.2. 3.6.4.3.	Voraussetzungen der Irrtumsanfechtung	
		3.6.4.4.	Wesentlicher Irrtum – unwesentlicher	
		3.0.4.4.		
		3.6.4.5.	Irrtum	
		3.6.4.6.	Geltendmachung des Irrtums	
		3.0.4.0.	Vertraglicher Ausschluss der Irrtums- anfechtung	
		3.6.4.7.	Fazit Irrtum	
	3.6.5.		ersatz	
	3.0.3.	3.6.5.1.	Verschuldenshaftung – Gefährdungs-	
		3.0.3.1.	haftung	
		3.6.5.2.	Haftung aus Vertrag – Haftung aus Delikt	
		3.6.5.3.		
		3.6.5.4.	Haftungsvoraussetzungen im Überblick Schaden	
		3.6.5.4. 3.6.5.5.		
		3.6.5.6.	Verursachung	
		3.6.5.7.	Rechtswidrigkeit Verschulden	
		3.6.5.8. 3.6.5.9.	Haftung für fremdes Verhalten	
		3.0.3.9.	Mitverschulden und Schadensminde-	
		36510	rungspflicht	
			Beweislastverteilung	
			Verjährung	
			Fazit Schadenersatz	
	266		Bauschadensregelung	
	3.6.6.	Leistung	serbringung ohne Auftrag	

	3.6.6.1.	Geschäftsführung ohne Auftrag nach ABGB	393
	3.6.6.2.	Außerhalb des Leistungsumfangs erbrachte	
	3.6.6.3.	Leistungen nach der ÖNORM B 2110 Irrtümliche Erbringung einer nicht ge-	395
	3.0.0.3.	schuldeten Leistung	397
	3.6.6.4.	Exkurs: Handeln ohne Vertretungsmacht	398
	3.6.6.5.	Fazit Leistungserbringung ohne Auftrag	402
3.6.7.	Mengen	änderungen ohne Leistungsabweichung	
		.4 der ÖNORM B 2110)	403
	3.6.7.1.		403
	3.6.7.2.	Anpassung des Einheitspreises bei Massen-	
		fehlern in der Ausschreibung	403
3.6.8.	Ansprud	chsgrundlagen von Mehrkostenforderungen	
	und der	en Auswirkungen auf die Berechnung des	
	Ansprud	chs	405
	3.6.8.1.	1 0 0	405
	3.6.8.2.	Entgeltanspruch gemäß § 1165 ABGB und	
		Pkt 7.4.1 der ÖNORM B 2110 bei Leistungs-	
		änderungen	405
	3.6.8.3.	Erfüllungsanspruch gemäß § 1168 Abs 1	
		Satz 2 ABGB und Pkt 7.4.1 der ÖNORM	
		B 2110 bei Störungen der Leistungs-	
	2 ( 0 4	erbringung	407
	3.6.8.4.	Erfüllungsanspruch gemäß § 1168 Abs 1	
		Satz 1 ABGB und Pkt 7.4.5 der ÖNORM	
		B 2110 bei Leistungsminderung oder Entfall	412
	3.6.8.5.	von Leistungen	412
	3.0.8.3.	Schadenersatzanspruch gemäß §§ 1295 ff ABGB und Punkt 12.3 der ÖNORM B 2110	413
	3.6.8.6.	Vertragsanpassung wegen Irrtums-	413
	3.0.0.0.	anfechtung gemäß §§ 871 ff ABGB	414
	3.6.8.7.	Fazit Anspruchsgrundlagen	415
3.6.9.		gskalkulation und Preisgrundlagen	416
3.0.7.	3.6.9.1.	Allgemeines	416
	3.6.9.2.	Wertverhältnis von Leistung und Gegen-	110
	5.0.5.2.	leistung	417
	3.6.9.3.	Preisbasis, Preisgrundlagen und Preiskom-	11,
	01012101	ponenten	418
	3.6.9.4.	Die Preisbildung bei Mehrkosten-	
		forderungen	419
	3.6.9.5.	Grenzen der Bindung an Preisgrundlagen	422
	3.6.9.6.	Sonderprobleme	423

		3.6.9.7.	Fazit – Nachtragskalkulation und Preis-			
			grundlagen			
		3.6.9.8.	Beispiele aus der Praxis			
3.7.	Anmel	dung von	Mehrkostenforderungen – Warn- und			
3.7.	Hinwe	Hinweispflichten				
	3.7.1.	Kostenü	berschreitung – § 1170a ABGB			
		3.7.1.1.	Kostenüberschreitung – Warnpflicht			
		3.7.1.2.	Keine Anzeigepflicht bei Kostenüber-			
			schreitung aufgrund von Ursachen aus der			
			Bestellersphäre			
	3.7.2.	Anmeld	ung nach der ÖNORM B 2110			
		3.7.2.1.	Anmeldepflicht bei Leistungsänderungen			
		3.7.2.2.	Hinweis- und Anmeldepflichten bei			
			Störung der Leistungserbringung			
		3.7.2.3.	Vorlage der Forderungen der Höhe nach			
		3.7.2.4.	Die Form der Mehrkostenforderung			
	3.7.3.	Anmeld	epflichten nach der ÖNORM B 2118 –			
		Partners	schaftsmodell			
		3.7.3.1.	Sphärenzuordnung der ÖNORM B 2118			
		3.7.3.2.	Anmeldung von Mehrkostenforderungen			
			nach der ÖNORM B 2118			
	3.7.4.	Ansprud	chsverlust			
	3.7.5.	Fazit Ar	meldung von MKF			
.8.	Ermittl	lung der 1	MKF der Höhe nach			
	3.8.1.	Bauwirt	schaftliche Nachweisführung bei Leistungs-			
		abweich	ungen			
		3.8.1.1.	0			
		3.8.1.2.	O			
		3.8.1.3.	Herleitung der Mehrkosten aus der			
			Kalkulation			
		3.8.1.4.	Herleitung der Mehrkosten aus dem			
			Terminplan			
	3.8.2.	Folgen v	on Leistungsabweichungen			
		3.8.2.1.	Geänderter bzw gestörter Bauablauf			
		3.8.2.2.	Unterbrechungen im Bauablauf			
		3.8.2.3.	Bauzeitverlängerung			
		3.8.2.4.	Forcierung			
		3.8.2.5.	Leistungsverdichtung			
		3.8.2.6.	Leistungsverdünnung			
		3.8.2.7.	Verschiebung der Leistungserbringung in			
			den Winter			
	3.8.3.		tungen von Leistungsabweichungen auf die			
		Persona	lkosten			
		3.8.3.1.	Produktivitätsverlust			

	3.8.3.2.	Auswirkung der Witterung	477
	3.8.3.3.	Erschwernisse	492
	3.8.3.4.	Mehrkosten aufgrund verlängerter oder	
		verschobener Arbeitszeit	499
	3.8.3.5.	Produktivitätsverlust aufgrund längerer	
		Arbeitszeit	511
	3.8.3.6.	Mehrkosten durch Preisgleitung aufgrund	
		von Leistungsverschiebungen bei Festpreis-	
		verträgen	529
	3.8.3.7.	Stunden-Sollte-Ist-Vergleiche als Methode	
		zur Bewertung von Produktivitätsverlusten?	530
3.8.4.	Auswirk	kungen auf die Material- und Gerätekosten	538
	3.8.4.1.	Mehrkosten beim Material	538
	3.8.4.2.	Mehrkosten bei Geräten	540
	3.8.4.3.	Fallbeispiel Geräte- und Materialmehr-	
		kosten	545
3.8.5.	Die Beh	andlung von Gemeinkosten bei Leistungs-	
		ungen	562
	3.8.5.1.	e	562
	3.8.5.2.	Ausschreibung, Kalkulation und Umlage	
		von Baustellengemeinkosten	564
	3.8.5.3.	Mehr- oder Minderkosten bei den zeit-	
		gebundenen Baustellengemeinkosten	570
	3.8.5.4.	Mehrkosten im Bereich der einmaligen	
		Baustellengemeinkosten	574
	3.8.5.5.	Mehrkosten der Geschäftsgemeinkosten –	
		Zentralregie	575
	3.8.5.6.	Mehrkosten der Geschäftsgemeinkosten –	
		Fertigungsregie	579
3.8.6.	Bauzins	en – Ermittlung von Bauzinsen bei Mehr-	
		orderungen (MKF)	581
	3.8.6.1.	Die Kalkulation laut ÖNORM B 2061:	
		Bauzinsen im Gesamtzuschlag	582
	3.8.6.2.	Die Finanzierung eines Unternehmens	583
	3.8.6.3.	Zahlungsziele, Deckungs- und Haftungs-	
		rücklass	584
	3.8.6.4.	Zahlungsziele für Gerät, Material	
		und Lohn	585
	3.8.6.5.	Der Deckungsrücklass	589
	3.8.6.6.	Der Haftungsrücklass	590
	3.8.6.7.	Ablöse durch unbare Sicherstellungsmittel	590
	3.8.6.8.	Berechnungsvarianten der Bauzinsen	591
	3.8.6.9.	Der rechtliche Anspruch auf Bau- und	
		Verzugszinsen	592

		3.8.6.10.	Ermittlung der Mehrkosten aus Bauzinsen:	
			Zeitraum	594
		3.8.6.11.	Ermittlung der Mehrkosten aus Bauzinsen:	
			Prozentsatz	595
		3.8.6.12.	Vermeidung von Bauzinsen: Akontierung	596
	3.8.7.		nenfassender Praxistipp für die Ermittlung	
		der Meh	rkosten der Höhe nach	596
3.9.	Prüfun		wicklung von MKF	597
	3.9.1.		von MKF durch den AG und seine	
			r	598
		3.9.1.1.	Bearbeitung von MKF durch die ÖBA	598
		3.9.1.2.	Bearbeitung von MKF durch die Projekt-	0,0
		012121	steuerung	599
		3.9.1.3.	Bearbeitung von MKF durch die Projekt-	
			leitung	600
		3.9.1.4.	Bearbeitung von MKF durch die	000
		0121111	Begleitende Kontrolle	600
	3.9.2.	MKF-Pr	üfung Schritt 1: Formale Prüfung	601
	3.9.3.		üfung Schritt 2: Prüfung dem Grunde nach	602
	3.7.3.	3.9.3.1.	Sind die in der MKF angeführten Leistungen	002
		3.7.3.1.	überhaupt Mehrleistungen im Sinne des	
			Vertrags?	602
		3.9.3.2.	Analyse der Ursachen der Leistungs-	002
		3.7.3.2.	abweichungen	602
		3.9.3.3.	Analyse der Folgen	603
		3.9.3.4.	Analyse der Sphärenzuordnung	603
		3.9.3.5.	Analyse der Auswirkungen	603
	3.9.4.		üfung Schritt 3: Prüfung der Höhe nach	604
	3.7.4.	3.9.4.1.	Analyse der Auswirkungen auf die Kosten	605
		3.9.4.2.	Analyse der Auswirkungen auf die Zeit/	003
		3.7.4.2.	Termine	607
	3.9.5.	A brazicalal	ung von MKF	608
	3.9.3.	3.9.5.1.		000
		3.9.3.1.	Vorbereitung auf die Vorabstimmung bzw	600
		2052	Verhandlung	609
		3.9.5.2.	Durchführung der Verhandlung inkl Proto-	(10
		2052	kollierung	610
2.10	<b>1</b> 7	3.9.5.3.	Vereinbarung und vertragliche Umsetzung	611
3.10.			7	612
			Verzug	612
	<i>5</i> .10.2.		olgen Verzug	614
			Erfüllungsanspruch – Rücktrittsrecht	614
	2122		Rücktrittserklärung und Nachfristsetzung	615
			seinstellung	615
	3.10.4.	Fazit Ve	rz11g	616

3.11.	Rücktr	itt vom Vertrag	617
		Rücktritt vom Vertrag lt ABGB	617
		Rücktritt vom Vertrag gem Pkt 5.8.1 der	
		ÖNORM B 2110	618
	3.11.3.	Rechtsfolgen des Vertragsrücktritts gemäß § 918	
		ABGB	619
		3.11.3.1. Bereicherungsrechtliche Rückabwicklung	619
		3.11.3.2. Schadenersatz nach Vertragsrücktritt	620
	3.11.4.	Rechtsfolgen der Abbestellung des Werkes durch den	
		AG oder des Rücktritts durch den AN gemäß	
		§ 1168 ABGB	622
	3.11.5.	Rechtsfolgen nach Pkt 5.8.3 der ÖNORM B 2110	623
		Fazit Rücktritt vom Vertrag	625
3.12.	Pönale		625
	3.12.1.	Begriff und Zweck der Pönale	625
	3.12.2.	Verfall der Pönale	627
	3.12.3.	Arten von Pönalen	630
	3.12.4.	Wirksame Vereinbarung einer Pönale/Sitten-	
		widrigkeit	631
	3.12.5.	Umfang der Pönale	632
		3.12.5.1. Berechnung	632
		3.12.5.2. Richterliches Mäßigungsrecht	633
		3.12.5.3. Besonderheiten beim ÖNORM-Vertrag	633
		3.12.5.4. Schadenminderungspflicht des AG	634
	3.12.6.	Fazit Pönale	634
3.13.		ıhme	635
	3.13.1.	Begriff der Übernahme	635
	3.13.2.	Wesentliche Unterschiede ABGB und ÖNORM	
		B 2110/2118	635
	3.13.3.	Arten der Übernahme	636
		3.13.3.1. Förmliche Übernahme	636
		3.13.3.2. Formlose Übernahme	640
		Einbehalt wegen Mangels	641
	3.13.5.	Rechtsfolgen der Übernahme	642
		Übernahme von Teilleistungen	643
	3.13.7.	Spezialfragen des Probebetriebs und der vorzeitigen	
		Inbetriebnahme	643
3.14.		ıngslegung	645
		Besonderheiten des Bauwerkvertrages	645
	3.14.2.	Abschlagsrechnung oder Zahlungsplan	645
		3.14.2.1. Abschlagszahlungen mittels Abschlags-	
		rechnung	646
		3.14.2.2. Abschlagszahlungen mittels Zahlungsplans	646
	3.14.3.	Fälligkeit und Verjährung von Abschlagszahlungen	647

			3.14.3.1. Fälligkeit	647
			3.14.3.2. Verjährung	647
		3.14.4.	Deckungsrücklass	648
			Verzugszinsen	649
		3.14.6.	Schlussrechnung	650
			3.14.6.1. Schlussrechnung und Schluss-	
			rechnungslegung	650
			3.14.6.2. Schlussrechnungsvorbehalt und Nach-	
			verrechnung	652
			3.14.6.3. Schlussrechnungsprüfung	654
	3.15.	Insolve	nzrecht für Baupraktiker	655
		3.15.1.	Grundlagen des Insolvenzrechts	655
			3.15.1.1. Einleitung	655
			3.15.1.2. Gesetzliche Rahmenbedingungen	656
			3.15.1.3. Pflichten des Geschäftsführers bei	
			drohender Insolvenz	661
			3.15.1.4. Ausfallshaftung des Auftraggebers	662
		3.15.2.	Insolvenz des Vertragspartners	663
			3.15.2.1. Insolvenz eines Subunternehmers	663
			3.15.2.2. Insolvenz des ARGE-Partners	665
			3.15.2.3. Insolvenz des Auftraggebers	666
		3.15.3.	Möglichkeiten zur Absicherung eigener Ansprüche	667
			3.15.3.1. Überprüfung des Vertragspartners	667
			3.15.3.2. Unsicherheitseinrede gem § 1052 ABGB	
			und Sicherstellung nach § 1170b ABGB	667
			3.15.3.3. Verbindliche Zwischentermine	669
			3.15.3.4. Bankgarantien	669
		3.15.4.	Insolvenz und Vergaberecht	669
			3.15.4.1. Insolvenzeröffnung vor Zuschlagserteilung	669
			3.15.4.2. Insolvenz nach Zuschlagserteilung	671
		3.15.5.	Fazit	673
4.	Proi	ektschlu	SS	674
	4.1.		rleistung	675
		4.1.1.	Umfang	675
			4.1.1.1. Was ist ein Mangel?	676
			4.1.1.2. Gewöhnlich vorausgesetzte Eigenschaften	676
		4.1.2.	Beweislast	676
		4.1.3.	Rechtsfolgen	677
			4.1.3.1. Primär: Verbesserung, Austausch	0,,
			(§ 932 Abs 2 ABGB, Pkt 12.2.4.2	
			ÖNORM R 2110/B 2118)	677

		4.1.3.2. Sekundär: Preisminderung, Wandlung	
		(§ 932 Abs 4 ABGB, Pkt 12.2.4.4 ÖNÖRM	
		B 2110/B 2118)	6
		4.1.3.3. Schadenersatz neben Gewährleistung	68
		4.1.3.4. Garantie versus Gewährleistung	68
4.2.	Bankga	arantien	68
	4.2.1.	Einleitung	68
	4.2.2.	Die abstrakte Bankgarantie	68
	4.2.3.	Arten von Bankgarantien	68
		4.2.3.1. Erfüllungsgarantie	68
		4.2.3.2. Gewährleistungsgarantie	68
		4.2.3.3. Haftungsrücklassgarantie	68
		4.2.3.4. Deckungsrücklassgarantie	68
	4.2.4.	Die Inanspruchnahme der Garantie	6
	4.2.5.	Zulässige Einwendungen der garantierenden Bank	6
	4.2.6.	Einstweilige Verfügungen gegen die Inanspruch-	
		nahme von Bankgarantien	6
	4.2.7.	Exkurs: Inanspruchnahme der Garantie entgegen den	
		Gewährleistungsvorschriften?	6
	4.2.8.	Garantiemanagement	6
	4.2.9.	Bereicherungsrechtliche Rückforderung einer zu Un-	
		recht abgerufenen Bankgarantie	6
4.3.	Streitbe	reitbeilegungsverfahren	
	4.3.1.	Die Verfahren im Überblick	6
	4.3.2.	Was regelt der Bauvertrag?	6
	4.3.3.	Mediation	6
	4.3.4.	Schlichtungsverfahren	6
	4.3.5.	Adjudikationsverfahren	6
	4.3.6.	Schiedsgutachterverfahren	6
	4.3.7.	Schiedsverfahren	7
	4.3.8.	Der Bauprozess	7
		4.3.8.1. Zuständiges Gericht	7
		4.3.8.2. Anwendbares Recht	7
		4.3.8.3. Sichtung der Vertragsurkunden	7
		4.3.8.4. Verfahrensablauf	7
		4.3.8.5. Verfahrenskosten	7
		4.3.8.6. Weitere Verfahrensbeteiligte	7
	4.3.9.	Beweissicherungsverfahren	7
	4.3.10.	Fazit Streitbeilegungsverfahren	7
tichwo	rtverzei	chnis	7