

Vorwort

Dieses Buch richten wir an alle Personen in Unternehmen und in der Beratungspraxis, die an einem Entwurf, der Vorbereitung, der Strukturierung, der Errichtung eines neuen Joint Ventures oder dem Beitritt zu einem bereits bestehenden Joint Venture oder auch am Exit (Austritt) aus einem Joint Venture arbeiten und dabei eine helfende Hand gebrauchen können, und zwar unabhängig vom jeweiligen Abschnitt des Lebenszyklus ihres Joint Ventures. Wir haben das Buch bewusst auf den Punkt gebracht und möglichst einfach gehalten. Unser Anspruch ist es, dem Leser einen praxisnahen Überblick zu geben, der den schnellen Einstieg in ein sondergesetzlich nicht definiertes Thema mit vielen Verästelungen und unterschiedlichen Facetten ermöglicht.

Dabei heben wir Elemente aus der beratenden Praxis hervor und verschmelzen die Inhouse-Perspektive mit der Beraterperspektive aus der führenden Anwalts- und Steuerberatungspraxis. Das Buch ist ein sehr praxisnaher Leitfaden, der das vorgegebene Ziel stets klar im Auge behält: Ein leichter, aber mit umfassender Praxiserfahrung angereicherter Wegweiser durch den Dschungel nationaler und internationaler Kooperationen. Dabei geht es uns in erster Linie um einen generellen Problemaufriss anhand unserer langjährigen Praxiserfahrung, damit seitens der Joint-Venture-Partner auch wirklich kein Arbeitsstrang übersehen und die häufigsten Fallstricke vermieden werden können. Besondere Aufmerksamkeit widmen wir daher der Strukturierungsphase, in der die entscheidenden Weichen für das Joint Venture gestellt und damit die Erfolgswahrscheinlichkeit des Joint Ventures maßgeblich beeinflusst wird.

Möge Ihr Joint (Ad)Venture mit uns eine gute Reise nehmen. Halten Sie auf Ihrem Weg durch unser Buch immer wieder Ausschau nach unseren **Praxistipps**, die Ihnen vor Augen führen sollen, was wir oft erst nach vielen Praxisjahren lernen und erfahren durften.

Viel Freude beim Lesen!

Wien, im Jänner 2026

Ihre Herausgeber
Michael Marschall und Michael Stelzel