



Linde international
1. Auflage 2006
180 Seiten
ISBN 978-3-7094-0253-5
€ 13,99

Der Autor:

Peter Kenzelmann ist Geschäftsführer eines europaweit tätigen Trainingsunternehmens. Zu seinen Vortrags- und Beratungsschwerpunkten zählen Schlagfertigkeit, Rhetorik und Verkauf. Durch seine langjährige Mitarbeit im Berufsverband Deutscher Verkaufsförderer und Trainer e. V. kennt er die unterschiedlichsten Probleme, mit denen sich Menschen in ihrem geschäftlichen Umfeld konfrontiert sehen.

Schlagfertigkeit ist lernbar!

Peter Kenzelmann
Schlagfertig mit dem richtigen Zitat
Für jede Situation die passenden Worte

Wer kennt das nicht: Während eines Meetings lässt ein Kollege eine unsachliche Bemerkung fallen. Wie reagieren Sie? Gehören Sie zu jenen Menschen, die sofort eine passende Entgegnung parat haben? Oder bleibt Ihnen erst einmal die Luft weg, bis Ihnen im Nachhinein und viel zu spät eine schlagfertige Antwort einfällt?

Schlagfertigkeit ist lernbar! Es ist ein gutes Mittel, um sich von der grauen Masse abzuheben und auch in schwierigen Situationen und unter Druck eloquent und selbstsicher aufzutreten.

Peter Kenzelmann ist Experte für Rhetorik und liefert mit Schlagfertigkeit einen wertvollen Ratgeber, um Gesprächssituationen – auch schwierige – angenehm und heiter zu gestalten. Dabei verzichtet er auf verbale Tiefschläge, sondern setzt auf die Wirkung des richtigen Zitats. Der Leser kann sich seinen ganz persönlichen Zitatenschatz zusammenstellen und verfügt so über das ideale Rüstzeug für lange Debatten und den kleinen Seitenhieb zwischendurch.

Kontakt:
Mag. Nina Otto
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Tel.: + 43 1 24 630-30
Fax: +43 1 24630-53
E-Mail: nina.otto@lindeverlag.at

Tel.: +43 (1) 24 630 – 30
Fax: +43 (1) 24 630 – 53

presse@lindeverlag.at
www.lindeverlag.at

Scheydgasse 24
1210 Wien

Linde