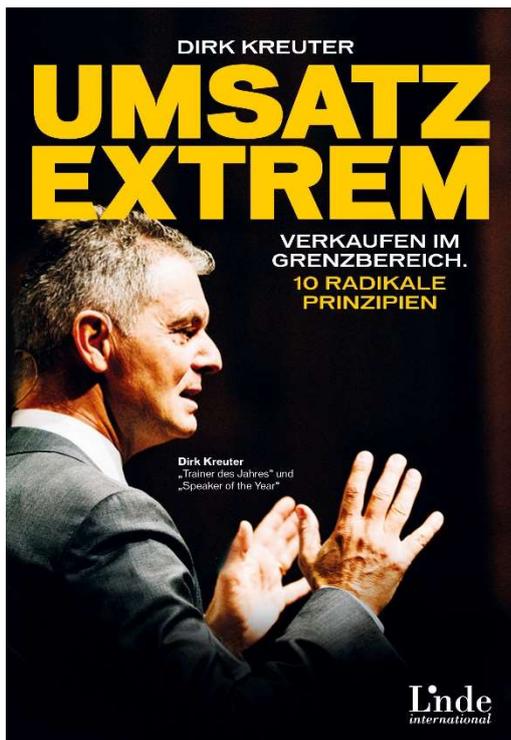


# Presseinformation



Dirk Kreuter

## **Umsatz extrem**

Verkaufen im Grenzbereich  
10 Radikale Prinzipien

Linde Verlag

2. Auflage 2018

240 Seiten

ISBN 978-3-7093-0643-7

€ 24,90.-

## **Mehr als nur ein bisschen besser**

Eine Steigerung der Verkaufszahlen um fünf oder zehn Prozent? Wie langweilig!

Der Top-Verkaufstrainer Dirk Kreuter berät ausschließlich Organisationen, die ein überdurchschnittliches Wachstum anstreben. Und erzielt mit seinen ungewöhnlichen, aber extrem erfolgreichen Methoden astronomische Ergebnisse. Was im Verkauf alles möglich ist, zeigt er nun bereits in der zweiten, erweiterten Auflage seines Buches. Und verrät dabei seine ganz persönlichen Erfolgsprinzipien.

"Wo andere aufhören, fange ich erst an", sagt Dirk Kreuter. Er meint damit, dass er sich mit Umsatzzuwächsen von ein paar Prozent pro Jahr nicht zufrieden gibt. Seine eigenen Mitarbeiter überraschte er eines Tages mit einer klaren Ansage: "Für 2012 streben wir eine Umsatzsteigerung von 100 Prozent an. Ich weiß, wir können das. Und ich zähle auf euch." Kreuter blickte zunächst in verdutzte Gesichter. Ein Jahr später saßen Kreuter und sein Team vor den Ergebnissen: Sie hatten ihr Ziel erreicht.

In seinem Erfolgs-Buch erklärt Dirk Kreuter anhand von zehn Prinzipien, wie er das geschafft hat und zeigt, wie jeder Verkäufer seinen Erfolg maximiert. Wer 100 Prozent Umsatzsteigerung erwirtschaften will, muss vieles, was bislang selbstverständlich war, neu denken: "Ich zeige Ihnen, wie Sie Ihren Vertrieb oder Ihr Verkaufsverhalten komplett neu ausrichten. So, dass 100 oder mehr Prozent Steigerung drin sind", denn die gängigen Umsatzzuwächse von ein paar Prozent im Jahr beruhen nur auf Gewohnheitsdenken und Vorurteilen.

### **Der Autor:**

**Dirk Kreuter**, CSP - Certified Speaking Professional, ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, hält begeisterte Vorträge und ist Autor von über 40 Büchern, Hörbüchern und DVDs. „Trainer des Jahres“, „Speaker of the Year“ und „TOP-Consultant“. Mehrere 10.000 Teilnehmer besuchen seine Verkaufsseminare europaweit. Damit ist er mit großem Abstand Marktführer. Mit seinem Podcast „Dirk Kreuters Vertrieboffensive“ und seinem Youtube-Kanal erreicht er ein Millionen-Publikum.

### **Pressekontakt:**

Mag. Susanne Werner  
Leitung Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Tel.: + 43 1 24630-30  
Fax: +43 1 24630-53  
E-Mail: susanne.werner@lindeverlag.at

Monika Mittermaier  
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Tel.: + 43 1 24630-49  
Fax: + 43 1 24630-53  
E-Mail: monika.mittermaier@lindeverlag.at