



Inhalt

Einleitung	7
Venture Capital und Private Equity	7
Zweck dieses Ratgebers und Zielgruppe	8
Der Aufbau dieses Buches	10
1 Venture-Capital-taugliche Unternehmen	13
Die Portfolio-Perspektive	14
Anforderungen an Ihr Unternehmen	17
2 Venture-Capital-taugliche Unternehmer	21
Der Investmentprozess	22
Auf was man sich mit einem Venture-Capital-Partner einlässt	24
Was ein Venture-Capital-Partner außer Geld einbringt	27
Ein paar Fragen, die Sie sich ehrlich beantworten sollten	30
3 Inhalt und Form eines Businessplans	35
Ein paar Worte zu Beratern	36
Grundsätzliches zu Businessplänen	38
Die Businessplan-Kapitel im Einzelnen	41
4 Auswahl, Ansprache und Pflege von Investoren	53
Investor, Fonds, Managementgesellschaft, Portfolio	54
Investorenauswahl	56
Wie Sie Informationen über Investoren erhalten	59
Investorenansprache und -pflege	61
5 Das Erstmeeting	65
Das A und O ist eine gute Vorbereitung	67
Eine gelungene Präsentation	70
Der richtige Umgang mit Kritik	75
Mit welchen Fragen muss gerechnet werden?	80

6 Der Letter of Intent/das Term Sheet	83
Zweck eines Letter of Intent bzw. eines Term Sheets	84
Inhalt von Letter of Intent und Term Sheet.	85
7 Die Due Diligence	103
Inhalte einer Due Diligence.	104
Vorbereitung und Durchführung der Due Diligence	107
Ergebnisse und Implikationen einer Due Diligence	110
8 Beteiligungsverhandlungen	113
Was tun, wenn die Verhandlungen ins Stocken geraten?	114
Wie bewerten Investoren ein Unternehmen?	117
Glossar	121
Stichwortverzeichnis	127