



Praxishandbuch Vertriebsrecht

MORITZ | SCHNEIDER

2024
370 Seiten, kart.
978-3-7073-5002-9

 € 84,-

 digital
erhältlich

Das Handbuch zum Vertriebsrecht für die Praxis

Eine grundlegende Darstellung des Vertriebsrechts bietet dieses praxisorientierte Handbuch mit Fokus auf Handelsvertreter:innen, Franchising und Vertragshändler:innen. Von erfahrenen Praktiker:innen verfasst, bringt es Nichtjurist:innen die wesentlichen Aspekte des Vertriebsrechts nahe, um einfache Fragen selbst zu lösen und um rechtlich herausfordernde Situationen rasch als solche zu erkennen.

Jurist:innen finden in diesem Werk eine detaillierte Erörterung der zentralen vertriebsrechtlichen Themen, ergänzt um die aktuellsten Änderungen wie die Vertikal-GVO 2023 sowie die relevante Rechtsprechung und Literaturverweise. Praxistipps unterstützen Anwender:innen dabei, das Vertriebsrecht effektiv im Arbeitsalltag anzuwenden.

AUTOREN

Dr. Wendelin Moritz, Rechtsanwalt in Wien, berät im Bereich Vertriebsrecht zu Themen wie Ausgleichsanspruch, Vertriebsverträge, Vertragsbeendigung, Vertriebssysteme, Exklusivvertrieb, Selektivvertrieb, Kartellrecht und AGB.

Dr. Thomas Schneider ist Rechtsanwalt in Salzburg, Vortragender, Buchautor und Experte in den Bereichen nationales, europäisches und internationales Marken- und Designrecht, Urheber- und Lauterkeitsrecht sowie Franchise.

PRESSEKONTAKT

MAG. EVA HOCHWALLNER, MA

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

T + 43 1 24630-49

F + 43 1 24630-53

eva.hochwallner@lindeverlag.at

SARAH HOLZKNECHT, MA

Marketing und Presse

T + 43 1 24630-747

F + 43 1 24630-753

sarah.holzknrecht@lindeverlag.at

Auf dem Laufenden
bleiben mit unserem Pressenewsletter:
lindeverlag.at/pressenewsletter